

SÄLJARE

Väx med oss!

Vi utvecklar vår verksamhet och vill att våra medarbetare ska utvecklas med oss.

Jutos Timber med såganläggning i Teurajärvi, Pajala Kommun är ett familjeägt företag med engagemang för hållbar utveckling, som alltid strävar efter att ligga längst fram i utvecklingen. Därmed är det också viktigt att våra anställda är tekniskt intresserade och nyfikna på att utvecklas. Vill Du jobba i en expansiv verksamhet i en mogen bransch med arbetsuppgifter som kräver det lilla extra av Dig?! Jutos Timber är platsen för Dig som vill känna dig viktig för verksamheten. Vi på Jutos har en 100-årig historia men framförallt en rolig framtid framför oss!

Säljare till Jutos Timber!

Drivs Du av att skapa relationer? Gillar Du att göra affärer? Tycker Du det är viktigt att alltid ha kunden i fokus? Vill Du vara med och utveckla familjeföretaget i Tornedalen som har en toppmodern såganläggning? Då kan Du vara den vi söker!

Vi rekryterar nu en affärsdriven och gärna erfaren säljare som vill anta utmaningen med att utöka och förstärka vårt affärsområde inom träindustrin. I din roll som säljare ansvarar Du för försäljning av sågade trävaror mot en nationell såväl som en internationell marknad. Du planerar försäljningen i direkt samarbete med produktion- och marknadschef.

Vem är Du?

För att lyckas som säljare hos oss har Du stark egen drivkraft och brinner för att uppnå goda resultat. Du är strukturerad och gillar ordning och reda, självgående och målmedveten. Du är prestigelös och lyhörd för våra kunders behov och dina medarbetares kunskaper och erfarenheter. Du gillar att samarbeta och skapa goda relationer. Din sociala kompetens kommer vara avgörande i vår rekrytering till denna tjänst.

För oss är det en fördel om Du har branschkännedom och några års dokumenterad erfarenhet av försäljning mot industrikunder. Du har god datorvana och behärskar såväl det svenska som engelska språket väl i både tal och skrift. Kan Du även finska och/eller franska så är det meriterande.

Vad erbjuder vi dig?

Vi erbjuder Dig ett intressant, omväxlande och utmanande arbete i en familjär miljö. Hos oss blir Du en del av företaget med möjligheter till både professionell och personlig utveckling. Vi bryr oss om våra anställda och stävar efter en hälsosam arbetsmiljö som ger Dig ett hållbart och roligt arbete. Du kommer att ha en viktig roll i företaget, där frihet under ansvar är en självklarhet. Vi ser fram emot att få in Dig i vårt team!

Upplysningar

Ytterligare information om tjänsten lämnas av Marknadschef Anette Jönsson 070-644 41 01.

Ansökan

Välkommen med din ansökan så snart som möjligt men senast den 26 januari 2020 via mail info@jutostimber.se